



GBR ROSSETTO SPA, società di primaria rilevanza nazionale operante da oltre 50 anni con competenza nel mercato delle forniture e servizi per l'ufficio, al fine di potenziare la propria rete commerciale ricerca su tutto il territorio nazionale

### **COLLABORATORI DI VENDITA**

con il compito di ricercare nuovi clienti tra aziende, studi professionali, enti pubblici locali nonché mantenere le relazioni con il portafoglio clienti in essere.

Si richiede:

- Motivazione nel conseguimento degli obiettivi prefissati
- Predisposizione ai rapporti interpersonali, orientamento al cliente ed attenzione alla qualità del servizio offerto
- Capacità di analisi ed organizzativa
- Esperienza e/o provenienza dal settore
- Esperienza nell'utilizzo di posta elettronica, navigazione Internet e funzionalità di base di strumenti office (pacchetto Microsoft Office o Open Office)

Si offre:

- Corsi di formazione e affiancamento in zona
- Incentivi economici più provvigioni ai massimi livelli di categoria
- Inserimento in un ambiente giovane e dinamico
- Autonomia e flessibilità di gestione

I candidati interessati possono inviare il proprio C.V. all'indirizzo di posta elettronica [forzavendita@gbr.it](mailto:forzavendita@gbr.it).

Per conoscerci meglio visita il nostro sito [www.gbr.it](http://www.gbr.it).